



Generalitat de Catalunya

**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

<b>Nom de la iniciativa:</b> <i>Subvenció exclosa de concurrència pública a la Fundació Eurecat i les seves entitats adscrites</i>	<b>Data:</b> 16/6/2023
<b>Departament promotor:</b> <i>Empresa i Treball</i>	<b>Versió:</b> Definitiva
<b>Unitat o entitat:</b> <i>Agència per la competitivitat de l'empresa, ACCIÓ</i>	<b>Responsable/ Contacte:</b> Joan Romero i Circuns <a href="mailto:joan.romero@gencat.cat">joan.romero@gencat.cat</a>
	<b>Import:</b> 22,4 milions d'euros

**0. Resum executiu (màxim una pàgina)**

**Quin és el problema o necessitat? Per què hi ha d'intervenir la Generalitat?**

*Catalunya ha construït un sistema de recerca sòlid, si bé l'avenç ha estat més moderat en termes d'innovació tecnològica. Per avançar en aquest segon aspecte, cal un lideratge empresarial i el suport de proveïdors tecnològics de referència. Eurecat i els centres adscrits -Leitat- emergeixen com uns actors que acceleren la innovació, disminueixen la despesa en infraestructures científiques i tecnològiques, redueixen els riscos i proporcionen coneixement especialitzat. La Generalitat, a través de la seva participació i finançament a activitats d'R+D+I, vetlla perquè l'estratègia estigui alineada amb les necessitats de les empreses catalanes i tingui un impacte econòmic*

**Quins són els objectius i els efectes esperats de la intervenció?**

*El suport econòmic a Eurecat i els centres adscrits -Leitat- es focalitza en el desenvolupament d'activitats no econòmiques i, especialment, en el desenvolupament de línies de recerca industrial pròpies que permetin generar tecnologia i coneixement diferencial que, posteriorment, incorporin les empreses per ser més competitives. Entre els efectes esperats s'hi inclouen els relacionats amb l'augment de la facturació i ocupació de les empreses clients d'Eurecat i els centres adscrits, així com l'impacte de la nova creació d'empreses (startups i spin-offs) i l'augment de la IP generada.*

**Quines són les alternatives considerades?**

*La literatura identifica dues alternatives per apropar la tecnologia a les empreses: atorgar subvencions a les empreses i que siguin aquestes les que contractin un proveïdor tecnològic (suport a la demanda), o bé subvencionar proveïdors tecnològics de referència per promoure la recerca industrial i la transferència tecnològica (suport a l'oferta). Tenint en compte que ja s'atorguen subvencions adreçades a la demanda, aquesta alternativa queda descartada. S'opta per analitzar: a) l'alternativa de subvencionar l'oferta, àmpliament sustentada per la literatura i per casos d'èxit en països de referència; i b) no fer res.*

**Quins són els principals beneficis i costos de les alternatives?**

*Els principals beneficis de la iniciativa que es mesuren en aquest informe són: l'impacte sobre els clients dels centres tecnològics i la seva competitivitat (mesurada en augment de la facturació); la reducció de la sobrequalificació; la provisió de serveis; la generació d'ingressos en patents i altra IP; i l'impacte econòmic de les noves spin-offs creades. Això no obstant, també cal esmentar altres beneficis no inclosos dins l'anàlisi cost-benefici, com són: l'augment d'ocupació per part dels clients dels centres tecnològics, ocupació i valor afegit directe, indirecte i induït pels propis centres (economic footprint). Els costos considerats serien l'import de la subvenció i el cost de gestió d'aquesta.*

**Quins són els principals riscos detectats?**

*Es plantegen diferents escenaris segons l'extensió de l'impacte que s'espera de l'activitat dels centres tecnològics en quant a número d'empreses que puguin demanar els seus serveis. Per fer aquesta anàlisi de sensibilitat o riscos es pren com a criteri adequar l'impacte a un hipotètic descens del nombre de clients equivalent al produït entre el millor registre de la sèrie i l'any 2022. En altres variables, s'agafa el registre més baix de la sèrie. En el cas de les spin-offs, l'anàlisi de riscos i sensibilitat es realitza a partir d'una hipòtesi de no creació de cap empresa derivada.*

**Quina és l'alternativa escollida i per què?**

*La literatura considera que una política d'innovació exitosa s'ha d'impulsar tant des de la vessant de la demanda (com ja es fa amb ajuts directes a empreses), com a través de l'oferta tecnològica (a través de la subvenció a l'activitat de centres tecnològics). Atès que ja existeixen línies concretes de suport a la demanda, les alternatives a avaluar són l'atorgament de la subvenció o el no fer res. Entre aquestes dues alternatives, l'alternativa escollida és la d'atorgar la subvenció, ja que: en termes de benestar socials, els beneficis superen als costos (52,4 M€ de benefici o 3,3 € per euro invertit), té un impacte demostrat i els exemples d'altres països així ho recomanen.*

**Quin és el sistema de seguiment i avaluació previst?**

*El sistema de seguiment i avaluació de la iniciativa consta de dos elements:*

- *Seguiment dels indicadors d'activitat dels centres tecnològics per avaluar si assolixen els objectius marcats i, en funció d'aquest grau d'assoliment, variar l'import final de la subvenció.*
- *Mesurament de l'impacte sobre els clients dels centres tecnològics per conèixer si l'objectiu últim de la subvenció, que és contribuir a la competitivitat del teixit empresarial.*
- *Definició, a mig termini, d'indicadors estratègics.*



Doc original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBVOU8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 1 de 12



**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

**1. Diagnòstic de la situació**

**L'accés a la innovació tecnològica per part de les empreses és fonamental per al desenvolupament d'un territori i moltes empreses necessiten suport extern per poder accedir-hi o per assolir resultat de forma més àgil**

- En un context de canvi accelerat, la **recerca, el desenvolupament i la innovació cobren cada vegada més importància com a vectors de competitivitat empresarial** i, consegüentment, **com a factors clau per al creixement econòmic**. Al llarg de les darreres dècades, Catalunya ha construït un sistema de recerca sòlid i amb uns resultats reconeguts a nivell internacional, gràcies en bona part als recursos públics dedicats. Pel que fa a la innovació tecnològica, l'avenç ha estat més moderat.
- **La innovació tecnològica és un fenomen liderat per les empreses**, ja que són les responsables de convertir noves idees en productes o processos innovadors i comercialitzar-los, tot generant un augment de la riquesa. Atès que la innovació ha de tenir un lideratge privat, és necessari conèixer la realitat del teixit empresarial català i si, per la seva estructura, pot tenir alguna dificultat per accedir a tecnologia i innovació.
- Un dels principals **motius pel qual una empresa catalana no innova** (però considera que hauria d'innovar) tenen a veure amb l'elevat cost de la innovació; altres motius inclouen la manca de temps per la dinàmica del dia a dia, la manca de finançament o les dificultats de passar ràpidament de les idees a l'execució d'activitats innovadores i fer-les rendibles. De fet, són moltes les empreses que consideren que la innovació és necessària però no la fan degut a què troben obstacles.
- En aquest context, **la presència de proveïdors tecnològics diferencials**, amb massa crítica i fàcilment identificables per part del teixit empresarial, és un **element clau per apropar la tecnologia i la innovació a les empreses** que, potencialment, més barreres d'accés hi tenen, com són les PIMES. Això no obstant, els centres tecnològics necessiten treballar també amb grans empreses per ser competitius i viables; els coneixements adquirits al col·laborar amb grans empreses permeten posteriorment treballar amb la PIME i que aquesta pugui incorporar tecnologia. El pes de les PIMES catalanes a Eurecat i els centres adscrits és equiparable al d'altres centres tecnològics de referència respecte a PIMES del seu àmbit territorial, com el País Basc.
- En el context actual, on les **dinàmiques d'innovació oberta** (col·laboració entre empreses i altres agents per innovar) s'ha demostrat **exitosa per a mitjanes i grans empreses, el suport dels centres tecnològics a aquestes tipologies d'empresa també és molt rellevant**.

**L'OCDE i l'experiència de països innovadors assenyalen la massa crítica i el finançament públic com a factors d'èxit en els ecosistemes d'innovació**

- La Organització per a la Cooperació i el Desenvolupament Econòmic (OCDE) va analitzar el sistema d'innovació de Catalunya l'any 2010 i va destacar que la proliferació de centres de recerca i centres tecnològics generava problemes de massa crítica i de resultats<sup>1</sup>.
- Més enllà del cas concret de Catalunya, **l'anàlisi dels models de gestió existents a escala internacional evidència que el principal element vertebrador per tal que hi hagi oferta tecnològica és l'existència de centres tecnològics amb massa crítica per ser centres de referència**.
- Aquest gran centre, **en moltes ocasions, ha arribat via fusió o suma de centres al voltant d'una única institució de referència**. A tall d'exemple, es poden esmentar els casos de l'AIT (Àustria), Fraunhofer (Alemanya), RISE (Suècia) o, en un àmbit més proper, Tecnalia (País Basc). Tots ells són el resultat de diferents processos de fusió i concentració de centres preexistents o de coordinació de diferents centres sota un principi de porta única a una àmplia oferta tecnològica.
- A més de la integració, **un altre element diferencial dels centres tecnològics als països avançats és el finançament i suport públic que reben**. Així, per exemple, el Fraunhofer rep finançament públic no competitiu equivalent al 31% dels seus ingressos totals<sup>2</sup>. En el cas del VTT (Finlàndia), l'any 2021 va rebre 86

<sup>1</sup> Font: OCDE (2010) "OECD Reviews of Regional Innovation: Catalonia, Spain".

<sup>2</sup> Fraunhofer Annual Report (2021). <https://www.fraunhofer.de/s/ePaper/Annual-Report/2021/index.html#18>



Doc. original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBVOU8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 2 de 12

**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

milions d'euros de subvenció governamental (33,8% de la seva facturació)<sup>3</sup>. Finalment, en el cas de TNO (Països Baixos), el 48% dels seus ingressos van arribar del govern nacional l'any 2021<sup>4</sup>. En el cas del VTT i del TNO s'observa un augment del pes del finançament públic a aquests centres tecnològics de referència al llarg dels darrers anys.

Davant aquest escenari, a Catalunya, es van valorar dues opcions: **crear un centre nou o incentivar el model públicoprivat mitjançant la racionalització i integració de centres** per a guanyar massa crítica i augmentar l'eficàcia i eficiència a través de la fusió dels centres tecnològics més avançats de Catalunya.

- **L'atomització dels centres preexistents no permetia tenir massa crítica suficient ni integrar capacitats tecnològiques.** Els reptes d'innovació de les empreses avui dia són multidisciplinaris i multi tecnològics. **La integració permet sumar capacitats i tecnologies per donar una resposta integral i completa** a les necessitats de les empreses sense perdre l'especialització. També permet tenir presència a tot Catalunya, per estar més a prop del teixit productiu. Finalment, fa que es puguin abordar reptes tecnològics més innovadors que alhora posicionen el centre i la seva tecnologia a nivell internacional.
- **El 2010 es va començar a treballar en el model de concentració dels centres tecnològics existents.** Es va apostar per una política d'impuls públic i lideratge privat. És a dir, una política de suport a la indústria treballant conjuntament amb empreses, universitats, centres de recerca i altres agents econòmics per tal de fer créixer les empreses catalanes i l'economia.
- **L'impuls de la innovació i la transferència de tecnologia des de l'Administració pública contribueix a la transparència, permet una major eficàcia i eficiència i garanteix la qualitat en la prestació del servei públic.** Es va acordar així impulsar un sistema català d'innovació que, a mig termini, fos homologable, en estructura i finançament, als sistemes dels països europeus avançats.
- **La creació i consolidació d'Eurecat neix amb un objectiu de millorar l'eficàcia i eficiència per donar un servei tecnològic a les empreses locals i recolzar la seva internacionalització.** El 2012 es va iniciar la política d'integració dels centres tecnològics de Catalunya, amb la finalitat que esdevinguessin entitats de referència en el desenvolupament tecnològic industrial amb una massa crítica que els permeti assolir majors cotes d'eficiència, donar millor servei al teixit empresarial català i a la vegada competir amb èxit internacionalment.

El valor afegit que aporta Eurecat és que **accelera la innovació, disminueix la despesa en infraestructures científiques i tecnològiques, redueix els riscos i proporciona coneixement especialitzat a mida de cada empresa.** El model Eurecat és **una aposta de país a llarg termini**, que respon a l'oportunitat d'augmentar la capacitat en recerca industrial i de serveis tecnològics, així com d'activar la demanda tecnològica de les empreses catalanes per incrementar la seva capacitat innovadora. És un instrument que dona resposta tant a la PIME, que troba un proveïdor de referència.

Eurecat és un **centre tecnològic promogut per la indústria i l'Administració.** En aquest sentit, Eurecat és una fundació privada i, per tant, la seva governança correspon al seu patronat que és el màxim òrgan de govern. **La majoria privada assegura l'alineament** de les estratègies i actuacions **amb les necessitats empresarials** i fomenta el **compromís empresarial**, l'aplicació de criteris d'**eficiència** en la utilització de recursos, de meritocràcia en la gestió dels equips i el dota d'**agilitat**. La **implicació pública, al seu torn, assegura l'alineament amb els reptes de país.**

En el marc d'aquest model, i per reforçar el sistema català de transferència tecnològica, **la Generalitat va promoure la creació del gran centre tecnològic de Catalunya: Eurecat.**

**Eurecat avança les necessitats tecnològiques actuals de les empreses. Ho fa amb la inversió en línies d'anticipació tecnològica, amb un risc superior al que poden assumir les empreses individualment.** La Generalitat de Catalunya, a través de la seva participació, vetlla perquè l'estratègia de futur estigui alineada amb les necessitats de les empreses catalanes i tingui un impacte econòmic significatiu en el teixit industrial, incrementant el valor a través de la tecnologia i el coneixement. Tot plegat es recolza amb un finançament en base a activitats d'R+D+I *ex-novo* (d'avenç tecnològic) i contemplades en un pla de centre de revisió anual amb un rendiment de comptes sistematitzat.

**Eurecat neix jurídicament el 2015 a partir de la fusió dels aleshores centres tecnològics avançats:** ASCAMM, CETEMMSA, Barcelona Media, BDigital, comptant també amb CTM Centre Tecnològic (que actuava com a centre adscrit, amb dependència funcional directa d'Eurecat, fins que va poder fusionar-se definitivament el 2018. Dels

<sup>3</sup> VTT Annual Report (2021). [https://www.vttresearch.com/sites/default/files/2022-03/vtt\\_annual\\_report\\_2021.pdf](https://www.vttresearch.com/sites/default/files/2022-03/vtt_annual_report_2021.pdf)

<sup>4</sup> TNO Annual Report (2021). [https://www.tno.nl/media/19415/tno\\_financial\\_statements\\_2021.pdf](https://www.tno.nl/media/19415/tno_financial_statements_2021.pdf)



Doc. original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBVOU8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 3 de 12

**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

centres tecnològics avançats de Catalunya només quedava fora de la fusió Acondicionamiento Tarrasense (Leitat).

- El desembre del 2016, Eurecat i Leitat van signar un acord de vinculació permanent entre els dos centres tecnològics per aprofitar les sinèrgies de les respectives capacitats i millorar l'eficiència, l'efectivitat i l'especialització de les seves actuacions i incrementant la seva massa crítica.
- Des del 2015, el model Eurecat s'ha consolidat amb la integració de diferents centres i això permet avançar en aspectes com la millora i ampliació de l'oferta tecnològica.
- És la primera vegada a Catalunya que s'han produït tantes integracions de centres en tan poc temps i s'ha fet sense incidències rellevants. Considerant que les integracions de centres tecnològics són complexes, veient els resultats de la integració de diferents centres a Eurecat i els resultats assolits, el procés es pot considerar exitós.
- La taula següent recull l'evolució de la integració dels diferents centres tecnològics.

**Cronologia de la integració de diferents centres tecnològics a Eurecat**

Any	Fita
2015	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Integració jurídica d'Ascamm, Barcelona Media, BDigital, Cetemmsa i integració funcional del CTM -abril-.</li> <li>• Integració de la Fundació Centre Tecnològic en tecnologies de la Nutrició i al Salut de Reus (CTNS) -desembre-.</li> </ul>
2016	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Integració de CETECOM -juny-.</li> <li>• Integració de la Fundació Centro de la Innovación del Sector Agrícola y de los Equipos Industriales (MAQCENRE) -setembre-.</li> <li>• Signatura conveni Eurecat-Leitat -desembre- .</li> </ul>
2017	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Integració funcional del Centre Tecnològics de la Química de Catalunya (CTQC) -maig-.</li> <li>• Integració del Parc Científic i Tecnològic de Turisme i Oci (PCTTO) -setembre-culminat al 2019</li> </ul>
2018	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Integració del CTM -setembre-.</li> <li>• Integració definitiva CTQC.</li> </ul>

En aquest temps, el model de suport financer dels darrers anys als centres tecnològics ha **aconseguit impulsar un gran centre tecnològic amb la suficient dimensió per poder donar solucions tecnològiques integrals al teixit empresarial català (Eurecat) al mateix torn que el seu centre adscrit (Leitat) també ha crescut** de manera que, actualment, **Catalunya compta amb dos actors d'una dimensió adequada per complir amb les funcions que se li demana a un centre tecnològic**. Aquest dos centres ofereixen solucions multisectorials i multi tecnològiques que donen resposta a les necessitats del teixit empresarial de Catalunya.

**El Govern de la Generalitat, a través d'ACCIÓ, dona suport a aquest model amb l'objectiu d'incidir en la competitivitat de les empreses catalanes.**

- ACCIÓ ha donat suport a la creació d'aquest centre tecnològic de referència a Catalunya des que es va impulsar el projecte d'integració. Ho fa amb aportacions econòmiques a la Fundació Eurecat i als seus centres adscrits -Leitat- i focalitza aquest suport principalment en el desenvolupament de línies de recerca industrial.
- L'objectiu de la subvenció és generar tecnologia i coneixement diferencial que pugui ser incorporat per les empreses catalanes, ajudant a fer-les més competitives a través de serveis, contractes d'R+D+I, llicència de patents, transferència de personal al sector privat o creació d'empreses de base tecnològica.

Tal i com s'ha apuntat anteriorment, la intervenció de l'Administració pública (impulsant un model d'integració o subvencionant activitat de recerca industrial) és una part fonamental de models d'èxit a països com Alemanya, Àustria, Suècia, Finlàndia o Països Baixos. Aquest fet i les especificats del teixit empresarial de Catalunya són les que fan especialment necessari l'impuls d'aquesta actuació.





**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

**2. Objectius de la iniciativa**

**Objectius generals del finançament subvencional**

Tal i com s'ha exposat en l'apartat de diagnosi, **la millora de la competitivitat de les empreses catalanes és una prioritat per al Govern**. Una de les línies per incidir en la competitivitat és la promoció de la recerca industrial i la transferència tecnològica i, en aquest context, el suport a la Fundació Eurecat i els centres adscrits –Leitat– esdevé una actuació destacada.

**El suport econòmic d'ACCIÓ a la Fundació Eurecat i a Leitat es focalitza en el desenvolupament d'activitats no econòmiques, i especialment en el desenvolupament de línies de recerca industrial pròpia**. L'objectiu és que l'oferta d'Eurecat i Leitat abasti la quasi totalitat de les tecnologies facilitadores i dels sectors líders de la RIS3CAT. Això ha de permetre **generar tecnologia i coneixement diferencial que, posteriorment, incorporin les empreses catalanes per a ser més competitives** a través de serveis, contractes d'R+D+I, llicència de patents o creació de noves empreses de base tecnològica.

**L'objectiu principal, doncs, és incidir sobre la competitivitat de les empreses, afavorint el seu accés a tecnologia diferencial que les permeti augmentar els seus resultats i l'ocupació**. Això no obstant, no s'han de deixar de banda altres *outcomes* relacionats amb l'impacte econòmic, directe i indirecte, que general el centre tecnològic.

**Els darrers anys s'ha observat l'impacte d'Eurecat i Leitat sobre els seus clients i sobre l'augment de la competitivitat del teixit empresarial de Catalunya**. La innovació és un procés que porta temps desenvolupar i executar, i els seus resultats no són immediats sinó que es veuen a molt llarg termini. La taula següent sintetitza, a grans trets, la hipòtesi de la intervenció:

Descripció de la hipòtesi de la intervenció.

Problemàtica	Recursos	Activitats	Outputs	Impacte (outcomes)
Hi ha condicionants d'entorn i errades de mercat que fan que les empreses catalanes no puguin accedir amb facilitat a la recerca i transferència tecnològica, cosa que condiciona la seva competitivitat.	Subvenció a Eurecat i els seus centres adscrits –Leitat– de fins a 22,4 milions d'euros.	Finançament d'activitats de recerca industrial pròpia que puguin aportar solucions a les empreses.	-Augment nombre de clients, especialment dels que contracten RDI, per impulsar projectes d'innovació. -Creació de spin-offs (com a eina per transferir tecnologia) - Explotació de patents i altra IP. -Etc.	-Augment de la competitivitat de les empreses clients, mesurat p.e. amb increment de la facturació o l'augment de l'ocupació. -Generació d'impacte econòmic directe, indirecte i induït.

**Objectius específics del finançament subvencional i indicadors clau per mesurar els objectius**

Els objectius específics del finançament subvencional estan relacionats amb els marcats a nivell general (la millora de la competitivitat de les empreses catalanes). Es tracta d'objectius, que per capturar-los de forma específica, mesurable, assolible, rellevant i localitzada en el temps, es poden traduir en:

- Augmentar la facturació de les empreses catalanes clients d'Eurecat i els seus centres adscrits.
- Augmentar l'ocupació de les empreses catalanes clients d'Eurecat i els seus centres adscrits.

Tot i que no siguin objectius principals, ni ha de ser la tasca principal d'un centre tecnològic, també es tenen en compte altres fites:

- Creació de startups i spin-offs.
- Augmentar el valor de la IP generada.



Doc. original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBV0U8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 5 de 12



**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

Des d'un punt de vista operatiu, i amb vista a fer seguiment de la subvenció, s'estableixen un seguit d'objectius a curt termini (dins de l'espai temporal de la subvenció), que es mesuren des del punt de vista dels *outputs*, i no des del punt de vista dels *outcomes*. Es fixen objectius generals que han de regir l'activitat no econòmica que se subvenciona i objectius específics variables que modularan l'import final de la subvenció a rebre. Així, un 28,6% de l'import corresponent a l'ajut queda subjecte a l'avaluació de l'assoliment d'aquests objectius variables, a través d'indicadors com, per exemple:

- Nombre de PIMEs catalanes clients.
- Ingressos per serveis a tercers privats.
- PIMEs catalanes arrossegades a projectes competitius sol·licitats.

Tant el Eurecat com Leitat han assolit tots els objectius marcats de donar suport a empreses catalanes en les seves activitats d'R+D+I en aquests indicadors. En tot cas, es preveu dotar d'un enfocament més estratègic i a mig i llarg termini a aquest objectius.

**Coherència amb documents de planificació: Pla de Govern, Pacte Nacional per a la Indústria i Pacte Nacional per la Societat del Coneixement**

- **El Pla de Govern de la XIV Legislatura** estableix, dins l'apartat 3.2.2 Impulsar l'ecosistema d'innovació i empenedoria de Catalunya amb l'objectiu d'esdevenir un referent en la transferència de coneixement i innovació, una mesura específica de consolidació d'Eurecat.
- **El Pacte Nacional per a la Indústria (PNI)** és un acord basat en un ampli consens, i es concep com la **principal eina per acompanyar la transformació del teixit empresarial de Catalunya**.

El Pacte té un total de 152 actuacions que s'estructuren al voltant de cinc grans àmbits: sostenibilitat, energia i economia circular; digitalització, indústria 4.0, innovació i internacionalització; ocupació de qualitat, condicions de treball i formació de les persones treballadores a la indústria; infraestructures i sòl industrial; i finançament i dimensió empresarial.

Aquest Pacte és el marc en el qual es desenvolupen les actuacions concretes de suport a la indústria i l'empresa catalanes i ACCIÓ és el seu principal ens executor. Dins de l'àmbit de digitalització, indústria 4.0, innovació i internacionalització, es preveu com a actuació tractora la consolidació dels Centres Tecnològics catalans i els centres TECNIO com a elements clau per a les PIMES i la sobirania tecnològica, amb una dotació pressupostària per al conjunt del període 2022-2025 de 92.500.000 euros, dels quals 22.500.000 euros corresponen a l'any 2023.

- **El Pacte Nacional per a la Societat del Coneixement (PN@SC)** és un acord que inclou les condicions i les necessitats de l'educació superior a tots els nivells, de la recerca pública i privada i de la transferència de coneixement a l'activitat econòmica i la seva difusió. Reconeix, a més, el gran desequilibri existent entre la generació de coneixement i la capacitat d'innovació, i per això es fa **necessari desplegar una estratègia integral en R+D i una estratègia pública sostinguda per promoure i facilitar la innovació empresarial**.

El document, signat l'any 2020, es marca la fita d'**arribar al 2030 amb una despesa pública en R+D+I de l'1% del PIB, i la inversió privada, incentivada, hauria d'assolir el 2% del PIB**. El Pacte fixa també l'objectiu d'una primera etapa, el quinquenni 2020-2024, centrada a convergir amb els millors estàndards europeus en arribar a una inversió pública del 0,75% del PIB, igualant-se a la mitjana actual de la UE.

En aquest sentit, el rol d'Eurecat i els seus centres adscrits és clau per avançar cap a aquesta societat del coneixement. En els Acords del PN@SC, **s'insta a consolidar Eurecat com a centre tecnològic català i impulsar-ne el creixement perquè tingui una dimensió adequada per donar resposta a les necessitats de l'ecosistema de Catalunya i perquè es pugui equiparar a centres tecnològics referents**.

Un dels indicadors d'execució emprats són els **ingressos d'Eurecat i els seus centres adscrits, i es fixa la meta d'arribar als 100 M€ pel 2024, mentre que a llarg termini aquesta xifra s'hauria de doblar**. Per tal d'arribar a la fita marcada per 2024 i observant la taxa de creixement acumulada, la subvenció a Eurecat i els seus centres adscrits és del tot necessària, i així ho reconeix el document.



Doc. original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBVOU8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 6 de 12



**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

**Coherència amb els Objectius de Desenvolupament Sostenible (ODS): Agenda 2030**

- Al 2015 la ONU aprova l'Agenda 2030 sobre Desenvolupament Sostenible, on inclou 17 Objectius de Desenvolupament Sostenible. Tant la Generalitat com l'Estat espanyol han adherit les seves actuacions a aquest marc d'acció. En aquest sentit, és important mostrar com l'activitat d'Eurecat i els seus centres adscrits també s'emmarca en aquesta pauta, col·laborant en la consecució d'objectius i accelerant el seu compliment. En concret, la seva activitat és **coherent amb l'Objectiu 8 (promoure el creixement econòmic incliusiu i sostenible, l'ocupació i el treball decent per a tothom) i l'Objectiu 9 (construir indústria, innovació e infraestructures)**.
- ✓ Una de les línies de treball sobre l'**Objectiu 8** pivota sobre la necessitat de protegir l'ocupació i donar suport a les PIMES. Respecte de la primera necessitat, la de protegir l'ocupació s'ha de desatacar en primer lloc que els centres tecnològics creen ocupació d'alta qualificació. Addicionalment, l'activitat dels centres tecnològics amb les empreses clients té un impacte en la creació d'ocupació.
- ✓ L'**Objectiu 9** pivota sobre la innovació, la indústria i les infraestructures, per tal d'impulsar una economia dinàmica i competitiva. Un dels denominadors comuns a aquests tres elements és l'activitat tecnològica. Eurecat i Leitat contribueixen a aquest objectiu, augmentant la capacitat tecnològica de les empreses i donant suport a la investigació i innovació.

**3. Alternatives considerades**

La literatura identifica dues alternatives viables per a apropar la tecnologia diferencial a al teixit productiu: atorgar subvencions directament a les empreses i que siguin aquestes les que contractin el proveïdor tecnològic que considerin més adequat per assolir els seus objectius estratègics (**incentiu a la demanda**), o bé atorgar-li una subvenció a proveïdors tecnològics de referència (Eurecat i els centres adscrits, en aquest cas) per promoure la recerca industrial i la transferència tecnològica (**incentiu a l'oferta**).

La **primera alternativa queda descartada a efectes d'aquest informe concret, ja que són incentius que ja existeixen**. Actualment, programes impulsats per ACCIÓ, com els Cupons a la competitivitat empresarial, ja subvencionen la subcontractació de proveïdors tecnològics per a desenvolupar projectes d'R+D i/o innovació. També els Nuclis de recerca industrial i desenvolupament experimental contemplan la subvenció a la contractació de serveis d'R+D a proveïdors. En aquest sentit, l'alternativa no seria tal, ja que aquests programes ja existeixen.

Descartada l'opció d'atorgar més subvencions directes a les empreses, queda per **analitzar l'alternativa d'atorgar una subvenció a Eurecat i els seus centres adscrits**:

- Es tracta d'una política de suport a l'oferta tecnològica que complementa la de suport a la demanda de tecnologia.
- El fet de subvencionar directament a centres tecnològics amb massa crítica suficient incentiva la investigació que, d'altra banda, no es duu a terme en la gran majoria d'empreses (com s'ha especificat en el punt 1). Aquesta actuació acosta aquesta investigació d'avantguarda a les empreses i permet genera un catàleg de tecnologies que contribueixin a l'augment de la seva competitivitat.
- Els casos d'èxit europeus es caracteritzen per l'existència de centres tecnològics de referència que reben una part dels seus ingressos de subvencions estatals. Com s'ha assenyalat anteriorment, és el cas d'Alemanya, Finlàndia o Països Baixos.
- La literatura evidencia la necessitat de racionalitzar els centres de recerca i tecnològics. Específicament, i com s'ha detallat en el punt 1 d'aquest informe, l'OCDE va aconsellar aquesta racionalització en el cas concret de Catalunya degut a l'ampli nombre de centres de recerca i tecnològics existents al territori. Des d'ela posada en marxa d'aquest procés, i fruit del suport de la Generalitat i de la seva pròpia activitat, Eurecat i els seus centres adscrits –Leitat–, tenen una massa crítica i una oferta tecnològica que ofereix valor a les empreses



Doc original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBVOU8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 7 de 12

**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

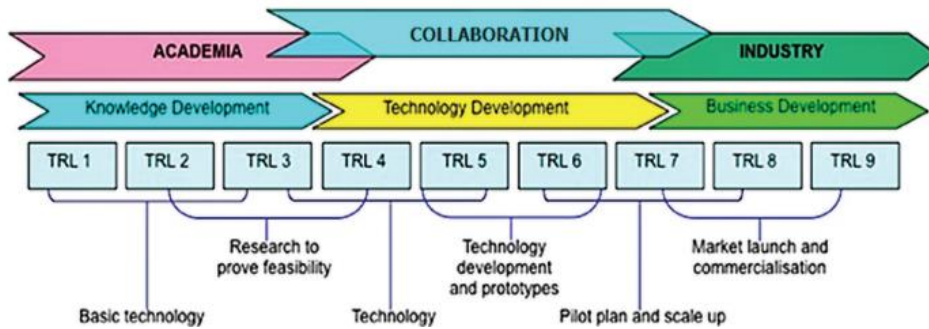
clients.

- No incentivar l'oferta i atorgar únicament subvencions a les empreses (demanda) aniria en contra d'evidència, que conclou que la millor recepta per incentivar la R+D és l'existència d'ambdues alternatives<sup>5</sup>. El fet de no atorgar la subvenció a Eurecat i els seus centres adscrits donaria lloc a una falta d'equilibri en la R+D pública catalana.
- La presència d'un gran proveïdor tecnològic, a més, és un actiu important per a la captació d'inversió estrangera en un context on Catalunya s'està posicionant com a destinació d'inversió tecnològica i basada en el coneixement, amb l'establiment de centres d'excel·lència i *hubs* de transformació tecnològica.

L'alternativa a considerar davant l'opció d'atorgar una subvenció directament a Eurecat i als seus centres adscrits –Leitat– és el no fer res, és a dir, no atorgar la subvenció i, per tant, que els centres tecnològics deixin de rebre aquests ingressos públics no competitiu. Aquesta és l'alternativa sobre la qual es treballa en aquest informe, amb el benentès que el **no fer res es tradueix en una pèrdua equivalent al benefici social de l'atorgament de la subvenció**.

**4. Anàlisi de les alternatives: identificació de costos i beneficis**

En primer lloc, des del punt de vista del període d'anàlisi, s'estima a 3 anys vista des de la contractació dels serveis d'R+D amb el centre tecnològic. Els recursos esmerçats en R+D no sempre es transformen en productes o serveis de mercat, atès l'alt risc associat a tota tasca de recerca. Els projectes exitosos solen arribar al mercat en un marge de 2-5 anys, segons el TRL (Technology Readiness Level o nivell de maduresa de la tecnologia) de partida tal i com s'estableix en varis programes de finançament de R+D de la UE. Als projectes que comencen en TRLs baixos (TRL3-4), se'ls demana un impacte rellevant en 3-5 anys, mentre que els que s'inicien en TRL4-5 tenen com objectiu assolir TRL6-7 de mercat en 2-3 anys.



Per tant, per avaluar correctament l'impacte dels projectes d'Eurecat i Leitat, s'analitzen els resultats a mig termini (3 anys). Per capturar aquest impacte es pren com a base l'impacte a tres anys dels projectes que van contractar amb Eurecat i/o Leitat els anys 2015 (evolució 2016-2018) i 2016 (evolució 2017-2019). Aquesta anàlisi es fa en euros constants.

Per últim, no es té en compte la vida útil dels actius ja que no es tracta d'un projecte d'inversió.

**Els beneficis identificats (atribuïbles directament a la subvenció d'ACCIÓ) són els següents:**

- **Augment de la facturació de les empreses:** aproximació a l'augment de la facturació d'aquelles empreses clients d'Eurecat i els seus centres tecnològics adscrits en comparació amb empreses no clients que tenen un perfil similar a les que sí que ho són, mitjançant la tècnica estadística "*propensity score matching*". A tal efecte, s'ha construït un grup de control representatiu del conjunt d'empreses de Catalunya que s'ha comparat amb el

<sup>5</sup> Leibowicz, B. (2016). "Technology-push, Demand-pull, and Strategic R&D Investment". University of Texas at Austin.



Doc original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBV0U8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 8 de 12



**Informe d'Impacte Econòmic i Social**

grup de tractament (clients Eurecat i centres tecnològics adscrits).

**S'estima que la subvenció d'ACCIÓ contribueix a l'augment de la facturació del conjunt d'empreses clients en 74,8 M€ en el període de 3 anys posteriors a la contractació amb el centre tecnològic** (24,9 M€ anuals per a cadascun dels tres anys analitzats). Aquesta quantitat, que no inclou taxa de descompte, representa el 10,5% del total de l'impacte en l'augment de la facturació dels clients (21,0% de pes anual de la subvenció dividit entre dos, ja que per l'anàlisi s'han tingut en compte contractes de dos anys).

En termes unitaris, l'impacte per empresa se situa en 1,12 M€ en el període de 3 anys posteriors a la contractació amb el centre tecnològic (117.917 € atribuïbles a la subvenció). L'impacte resultant de l'anàlisi mostra una part del que impacten Eurecat i centres adscrits en el conjunt de l'ecosistema empresarial, ja que l'estudi se centra en les empreses; deixa fora altres tipologies d'organitzacions com organismes públics, les UTEs, associacions, etc. No s'inclouen empreses estrangeres. Font: ACCIÓ, a partir d'Orbis i d'informació facilitada per Eurecat i Leitat.

- **Patents i altra IP:** aproximació a la creació de valor de les patents registrades pels centres tecnològics avaluats així com per les empreses usuàries dels serveis mitjançant l'aproximació al cost d'aquestes patents i l'impacte obtingut (ja sigui a través del valor de la llicència quan es transfereix a una spin-off o bé per l'import dels *royalties* en contractes de cessió de drets).

Tot i això, cal aclarir que crear IP pròpia no és un dels objectius principals dels centres tecnològics, ja que es dediquen principalment a la recerca aplicada. La propietat intel·lectual que generen es fa tangible majoritàriament per la transferència de coneixement a través dels serveis que ofereix a les empreses. Per calcular aquest valor, es pren com a referència la mitjana d'ingressos anuals per aquest concepte en el període 2015-2022 exclouent els valors extrems de la sèrie. **S'estima un impacte anual de 54.873 euros vinculat a la subvenció en aquest concepte.** Font: ACCIÓ, a partir d'informació facilitada per Eurecat i Leitat.

- **Impacte econòmic de noves startups i spin offs creades:** aproximació a l'impacte de potencials noves startups i spin-offs creades pels centres tecnològics avaluats. S'ha de tenir en compte, però, que no és l'objectiu dels centres tecnològics crear startups ni spin-offs, sinó que aquestes són un mitjà de transferència de tecnologia al teixit empresarial.

Tot i que actualment hi ha 10 spin-offs actives que han nascut, bé d'Eurecat o bé dels centres adscrits, de cara a aquest informe, es mesura com previsió de spin-offs creades a partir de previsions facilitades pels centres tecnològics. En aquest sentit, tot i que es declara una previsió de creació de 2 spin-offs per als propers 3 anys, s'ha considerat un escenari conservador i, en vista a l'informe d'impacte econòmic i social, es treballa amb la hipòtesi d'una spin-off creada en els propers 3 anys.

Per al càlcul del benefici d'aquesta variable, s'ha tingut en compte la facturació mitjana anual durant els primers cinc anys de vida de les spin-offs actives d'Eurecat i centres adscrits. **S'estima un benefici agregat, sense taxa de descompte, d'1,70 M€ al llarg dels cinc anys posteriors a l'atorgament de la subvenció tenint en compte exclusivament la part proporcional a la subvenció atorgada.** Font: ACCIÓ, a partir d'Orbis i d'informació facilitada per Eurecat i Leitat.

- **Provisió de serveis:** entre les línies d'actuació dels centres tecnològics també es troba la formació i serveis similars en l'àmbit de la tecnologia, la qual cosa també suposa un benefici social. El benefici que obtenen les empreses en quant a ampliació de coneixement es pot aproximar mitjançant la disposició a pagar per aquests serveis per part dels clients.

En aquest cas, es basaria en la facturació en aquests conceptes. **S'estima que el benefici per aquest concepte associat a l'atorgament de la subvenció és de 329.113 €.** Font: ACCIÓ, a partir de dades facilitades per Eurecat i Leitat.

- **Reducció de la sobrequalificació:** d'entre els beneficis d'Eurecat i els seus centres adscrits, es pot destacar també el fet que redueix la sobrequalificació en el mercat laboral català gràcies a què gran part de l'ocupació que genera és d'alta qualificació.

El benefici per evitar la sobrequalificació es calcula sumant els costos de formació d'un universitari sobrequalificat més el cost d'oportunitat i multiplicant-los pel nombre de treballadors afectats, i la probabilitat d'un treballador qualificat de la branca experimental d'estar sobrequalificat.

Així mateix, els treballadors que tenen un lloc de treball apropiat al seu nivell de qualificació obtenen una rendibilitat per any d'estudis superior en un 2% a la dels que indiquen que estan sobrequalificats, per la qual cosa cal afegir-hi aquest benefici (o estalvi de cost) aplicant el salari per als treballadors qualificats. Es pren com a base el nombre d'investigadors del 2022 (843). **El benefici vinculat directament a l'atorgament de la**



Doc. original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBV0U8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 9 de 12



Generalitat de Catalunya

### Informe d'Impacte Econòmic i Social

**subvenció és de 2,46 M€ per a un any.** Addicionalment, tot i que no s'han inclòs dins dels càlculs, cal destacar que també han transferit 46 treballadors altament qualificats a l'empresa privada el 2022. Font: ACCIÓ, a partir de dades facilitades per Eurecat i Leitat.

**Els costos identificats serien les següents:**

- **Import de la subvenció atorgada:** es presenta l'import total màxim previst de la subvenció, que és de 22,4 M€ per al 2022.
- **Cost de gestió del programa:** mesurat com percentatge de dedicació anual dels recursos humans dedicats a la gestió, avaluació i seguiment de la subvenció i sou proporcional al temps de dedicació. El total anual seria de 30.358 €. Font: ACCIÓ.

#### 5. Actualització de costos i beneficis i determinació dels criteris de decisió

Per a l'actualització de costos i beneficis, s'emprarà una taxa de descompte del 3%, i s'actualitzaran segons l'any de referència (2022). S'ha dut a terme un càlcul en què es tenen en compte tots els beneficis socials.

La subvenció genera **un benefici net (VAN) a la societat de 52,39 M€, la seva taxa interna de rendibilitat (TIR) supera la taxa de descompte i el rati de retorn és de 3,34 euros per cada euro invertit**

**Aplicant les hipòtesis de l'anàlisi de riscos i sensibilitat, la subvenció continua generant un benefici net (VAN) a la societat (43,74 M€), la seva taxa interna de rendibilitat (TIR) supera la taxa de descompte i el rati de retorn és de 2,95 € per cada euro invertit.**

#### 6. Anàlisi de riscos i sensibilitat

Després d'haver observat els costos i beneficis d'Eurecat i els seus centres adscrits en l'escenari realista, és necessari fer el **mateix exercici tenint en compte possibles desviacions en aquelles variables que tenen un pes relatiu important en la consecució dels objectius.**

**Les hipòtesis que es faran servir són les següents:**

- **Augment de la facturació de les empreses:** l'anàlisi de sensibilitat es basa en una hipòtesi de reducció del número d'empreses catalanes clients que contracten serveis d'R+D+I per import superior a 1.000 €. En aquest sentit, s'ha estimat un descens del 8,6% en el nombre de clients. Aquest descens s'ha calculat com a reducció respecte al valor de l'escenari base (pitjor registre de la sèrie).

**Tenint en compte aquestes consideracions, s'estima que en aquest hipotètic escenari l'augment de la facturació del conjunt d'empreses clients seria de 22,78 M€ anuals per a cadascun dels tres anys analitzats.** Aquesta quantitat representa el 10,5% del total de l'impacte en l'augment de la facturació dels clients (21,0% de pes anual de la subvenció dividit entre dos, ja que per l'anàlisi s'han tingut en compte contractes de dos anys).

Cal tenir en compte de nou, que l'impacte resultant de l'anàlisi mostra una part del que impacten Eurecat i centres adscrits en el conjunt de l'ecosistema empresarial, ja que l'estudi se centra en les empreses; deixant fora altres tipologies d'organitzacions com organismes públics, les UTEs, associacions, etc. Així doncs, aquest és un benefici basat en una anàlisi conservadora. L'impacte real i, per tant, el benefici social, seria més elevat del que s'observa en l'anàlisi.

- **Patents i altra IP:** En el cas de l'anàlisi de sensibilitat, s'han realitzat els càlculs basant-se en el registre més baix del període 2015-2022 (eliminant valors extrems). **S'estima un impacte anual de 40.664 euros vinculat a la subvenció en aquest concepte.**
- **Impacte econòmic de noves startups i spin offs creades:** Així mateix, per a l'anàlisi de la sensibilitat, s'ha considerat l'escenari on no es crea cap startup ni spin off (com així ha succeït els anys 2017 i 2018). **En aquest sentit, s'estima un benefici agregat de 0 euros.**

**Reducció de la sobrequalificació:** Per a l'anàlisi de sensibilitat, s'ha seguit el mateix procediment que en l'escenari realista, excepte el valor del número d'investigadors, que s'ha escollit el registre més baix d'investigadors del període 2015-2022 (469). **És així com el benefici vinculat a l'atorgament de la subvenció en aquest cas és de 1,37 M€ per a un any.**

10



Doc. original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBVOU8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 10 de 12



Informe d'Impacte Econòmic i Social

**7. Selecció i justificació de l'alternativa escollida**

La literatura considera que una política d'innovació exitosa s'ha d'impulsar tant des de la vessant de la demanda (com ja es fa amb ajuts directes a empreses), com a través de l'oferta tecnològica (a través de la subvenció a l'activitat de centres tecnològics, com fan altres països europeus). Atès que la política de *demand pull* ja està coberta, **les alternatives a avaluar són l'atorgament de la subvenció o el no fer res.**

Entre aquestes dues alternatives, **l'alternativa escollida és la d'atorgar la subvenció, ja que: en termes de benestar socials, els beneficis superen als costos (3,34€ per cada euro invertit), té un impacte demostrat i els exemples d'altres països així ho recomanen.**

Segons l'anàlisi de beneficis i costos, l'alternativa d'atorgar la subvenció a Eurecat i els seus centres adscrits no només és viable, sinó que, a més, és beneficiosa pel conjunt de la societat.

No atorgar la subvenció implica una pèrdua de facturació per part de les empreses, facturació/ocupació directa, indirecta i induïda. **Implica perdre 52,39 M€** directament atribuïble a la subvenció (43,74 M€ en l'escenari més pessimista).

Per tant, **l'alternativa de no fer res, té un impacte negatiu de -52,39 M€.**

**Cal destacar que l'alternativa escollida (atorgar la subvenció a Eurecat i els seus centres adscrits) té altres impactes** (alguns d'ells intangibles) **que, tot i que a nivell metodològic no computen a efectes d'anàlisi cost-benefici, també s'han tingut en compte.**

- Des d'un **punt de vista d'economic footprint** (empremta econòmica), Eurecat i Leitat generen, sense incloure l'impacte sobre clients<sup>6</sup>:
  - Una **facturació** directa, indirecta i induïda de 186,34 M€ (d'aquests 39,17 M€ serien atribuïbles a la subvenció).
  - Una **ocupació** directa, indirecta i induïda de 1.823 treballadors (d'aquests, 383 serien atribuïbles a la subvenció).
  - Un **valor afegit** directe, indirecte i induït de 89,07 M€ (d'aquests, 18,72 M€ serien atribuïbles a la subvenció).
  - **11 spin offs actives**, que generen una facturació de 20,94 M€, una ocupació de 90 treballadors i un valor afegit de 6,7 M€.
- Des d'un **punt de vista de visibilitat internacional i inversions**:
  - Eurecat ha estat el centre tecnològic que **ha acollit la conferència anual de l'Associació Europea de Centres Tecnològics i de Recerca (EARTO) el 2022.**
  - Entre 2018 i 2022 s'ha produït un **augment del nombre dels projectes d'inversió estrangera (IED) a Catalunya** del 58% respecte al quinquenni anterior. Així mateix, l'any 2022 ha estat **l'any del record amb més projectes d'IED** de la sèries històrica (229) i **també record amb la major proporció de projectes tecnològics** (42 %). Tot i que aquest fet no és atribuïble a l'efecte dels centres tecnològics, és plausible pensar que l'entorn d'accés a tecnologia és un aspecte que influeix a l'hora de realitzar aquest tipus d'inversions.

<sup>6</sup> Font: ACCIÓ, a partir de dades subministrades per Eurecat i Leitat i en base a metodologia de l'informe *Economic Footprint of 9 European RTOs 2015-2016* (European Association of Research and Technology Organisations, 2018). S'entén per impacte directe el propi dels centres tecnològics. S'entén per impacte indirecte l'originat al llarg de la cadena de subministrament a partir la xifra d'ingressos indirectes per part de tercers com a conseqüència de la seva relació amb els centres tecnològics. S'entén per impacte induït l'originat com a resultat dels ingressos addicionals a l'economia generada pels centres tecnològics per als seus treballadors i per tota la cadena de subministrament. L'atribució a la subvenció es fa considerant el 26% sobre el total de cada indicador, ja que és el percentatge que la subvenció directa del 2019 representa sobre el total d'ingressos directes del conjunt d'Eurecat i centres adscrits.



Doc. original signat per:  
Joan Romero Circuns  
16/06/2023

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web [csv.gencat.cat](http://csv.gencat.cat) fins al 11/06/2028

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



07Y8JC5IAJUN0GMXY8DHBVOU8M9D1KJX

Data creació còpia:  
11/06/2025 10:56:54

Pàgina 11 de 12



## Informe d'Impacte Econòmic i Social

### 8. Seguiment i avaluació de la iniciativa

El sistema de seguiment i avaluació de la iniciativa consta de dos elements:

- Seguiment anual dels indicadors d'activitat dels centres tecnològics per avaluar si assolixen els objectius marcats i, en funció d'aquest grau d'assoliment, variar l'import final de la subvenció.
- Mesurar l'impacte sobre els clients dels centres tecnològics per comprovar que es compleix l'objectiu últim de la subvenció, que és contribuir a la competitivitat del teixit empresarial, mesurat com augment de la facturació. En aquest sentit, s'actualitzaran anualment els indicadors emprats en aquest estudi per l'anàlisi de costos i beneficis.
- S'està començant a treballar en una bateria d'indicadors a mig termini; uns indicadors SMART vinculats a objectius específics i quantificables, relacionats, entre d'altres factors, amb la contractació de les PIMEs per part dels centres tecnològics o la seva presència al territori. Aquests indicadors formaran part d'un ambiciós pla estratègic 2024-2030, que traçarà el camí a seguir pels centres tecnològics a Catalunya els propers anys.

### 9. Annexos

Annex 1. Excel ACB\_Eurecat i Leitat

